[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZVRNhV5SPh8rHD_Ql8l7Rk4jDO8YeiAnKiefj6x01V0fFz-RMrFG5BH3HeZG_AmkBRyc-tSqTG6pby4mT9HGIActfsWS-EYRr0VNNlJ2AtPvEoHlcDyQaZKCJmV0vO_IQwU_NMUlKHe0hf9W3sUQT-T0IwnpSiNmrMDz_hgN_aa0A&__tn__=*NK-R)

.

اشتري لك كبير في التفاوض

يعني

اصنع شخص إنتا محتاج ترجع تاخد منه تأكيد في التفاوض

.

أوضح مثال على كده

في مفاوضات كامب ديفيد

السادات كان بيفاوض مناحم بيجن

بيجن كان لما يتزنق . يقول طب أنا هارجع آخد رأي الكنيست

لكن السادات لما كان بيتزنق . كان بياخد القرار . ويرجع يقنع الوفد المصري

.

فيه اتنين وزراء خارجية استقالوا من مع السادات لإنه ما قدرش يقنعهم

تخيل بدل ما السادات كان يفاوض الإسرائيليين . كان بيفاوض المصريين

.

ليه ؟!

لانه ما صنعش لنفسه خط رجعة

.

أول مرة رحت أركب ماكينة

طلبت من مدير الشركة ييجي معايا

فقال لي روح لوحدك . عشان لو حصلت مشكلة في التشغيل . تقول لهم طيب أنا هاتصل بالمدير

لكن لو أنا كمدير موجود . أنا وإنتا هنتصل بمين ؟!

.

دي النصيحة

المضاد الحيوي بتاع النصيحة بقى

إن لو اللي قدامك هوا اللي واخد خط رجعة

قول له ( أنا عاوز أبو جودة يا حبيبي )

.

لو إنتا الرجل الأول . اشتري لك رجل أول

ولو إنتا الرجل الأول . ما تحرقش جاز مع الرجل التاني